

Конфліктологія та теорія переговорів. Навчальний посібник

Вивчення курсу „Конфліктологія та теорія переговорів” повинно ознайомити студентів з алгоритмом проведення ділових переговорів, культурою організації та оформлення комерційних контрактів, особливостями ведення ділових переговорів з зарубіжними партнерами, видами конфліктів та методами їх вирішення.

У навчальному посібнику міститься перелік основних тем для самостійної роботи з курсу „Конфліктологія та теорія переговорів”.

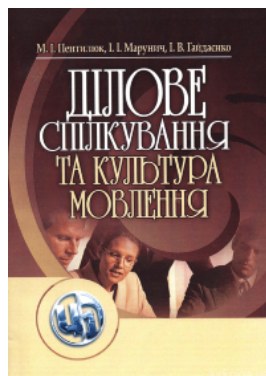
Зміст

Вступ	4
Навчальна програма дисципліни	5
<i>Тема 1. ЗМІСТ ТА ОРГАНІЗАЦІЯ ПІДГОТОВКИ ПРОВЕДЕННЯ ДІЛОВИХ ПЕРЕГОВОРІВ</i>	<i>7</i>
<i>Тема 2. ПСИХОЛОГІЯ ДІЛОВОГО СПІЛКУВАННЯ</i>	<i>25</i>
<i>Тема 3. НАЦІОНАЛЬНІ ОСОБЛИВОСТІ ВЕДЕННЯ ПЕРЕГОВОРІВ З ІНОЗЕМНИМИ ПАРТНЕРАМИ</i>	<i>40</i>
<i>Тема 4. ОРГАНІЗАЦІЯ ТА ПРОВЕДЕННЯ ДІЛОВИХ ПРИЙОМІВ.</i>	<i>55</i>
<i>Тема 5. СЛУЖБОВЕ ЛИСТУВАННЯ</i>	<i>70</i>
<i>Тема 6. СУЧАСНІ ТЕОРІЇ КОНФЛІКТУ</i>	<i>91</i>
<i>Тема 7. МІЖНАРОДНИЙ ПОЛІТИЧНИЙ КОНФЛІКТ</i>	<i>107</i>
<i>Тема 8. ЕТНОНАЦІОНАЛЬНИЙ КОНФЛІКТ</i>	<i>123</i>
<i>Тема 9. ОСНОВНІ ПІДХОДИ ДО ВИВЧЕННЯ ТА АНАЛІЗУ КОНФЛІКТУ</i>	<i>139</i>
СИТУАЦІЙНІ ТА ПРАКТИЧНІ ЗАВДАННЯ	154

Книги, які можуть вас зацікавити



Український правопис:
нова редакція.
Навчальний посібник



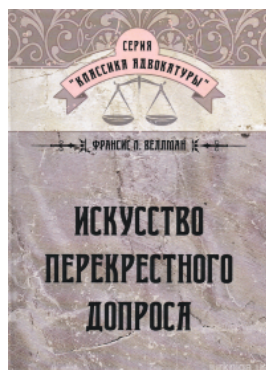
Ділове спілкування та
культура мовлення



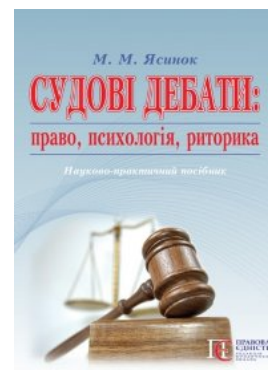
Кримінальна
психологія. Навчальний
посібник



Адвокатський іспит:
зразки процесуальних
документів



Іскусство
перекрестного допроса



Судові дебати: право,
психологія, риторика

Перейти до галузі права
Адвокатура



[Перейти на сайт](#) →