

Стратегія за межами "хокейної ключки". Люди, ймовірності і переможні рішення

Автори книжки, партнери McKinsey Company, проаналізували стратегічні принципи тисячі провідних компаній і визначили, що всі вони планують розвиток за майже однаковою схемою. Їхні графіки зростання схожі на хокейну ключку, бо показують певний спад на старті й поступове рівномірне піднесення надалі. Однак у дійсності все не так.

Значно більших успіхів можна досягати чи не одразу — якщо ігнорувати шаблони ухвалення рішень і звертати увагу на «неправильні» висновки.

Як ризикувати, здійснювати масштабні зрушення, враховувати людський чинник у роботі — на всі ці запитання дадуть відповіді автори книжки. Вони зроблять вас трохи сміливішими й відкриють очі на те, як у реальному житті відбувається стратегічне планування — і чому це неправильно.

Зміст

Вступ. Ласкаво просимо до конференц-зали	9
1. Ігри в конференц-залі — і чому люди в них грають	21
2. Відчинімо вікна у вашій конференц-залі	45
3. «Хокейна ключка» у мріях, «дрючок» у реальності	65
4. Які у вас шанси на успіх?	83
5. Як знайти справжню «хокейну ключку»	101
6. Майбутнє вже відоме	123
7. Як утілити правильні (масштабні) заходи	151
8. Вісім маневрів, які штовхають стратегію вперед	183
Епілог. Нове життя в конференц-залі	213
Подяки	215
Додаток	217
Примітки	225

Книги, які можуть вас зацікавити



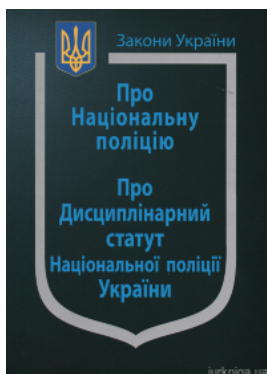
Моє! Що кому належить і як це на нас впливає



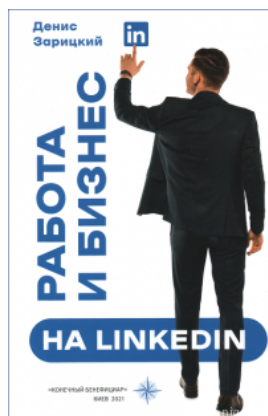
Досить уже помилок. Як наші упередження впливають на наші рішення



Кодекс адміністративного судочинства України



Закон України "Про Національну поліцію", "Про дисциплінарний статут Національної поліції України"



Робота и бизнес LinkedIn



Бути лідером. Мудрість від тих, хто змінив правила гри

Перейти до галузі права
Юридичний менеджмент



Перейти на сайт →