

**Венская конвенция ООН 1980
года о договорах
международной
купли-продажи товаров:
постатейный комментарий к
положениям, определяющим
сферу ее применения**

Предлагаемая книга представляет собой постатейный комментарий к нормам Частей I и IV Венской конвенции ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров, которые определяют сферу применения Конвенции.

Комментарий построен на детальном анализе подготовительных материалов, документов ЮНСИТРАЛ, российской и зарубежной судебной-арбитражной практики и доктрины. Комментарий позволяет сделать мотивированный вывод по ключевому практическому вопросу о применимости режима Конвенции к тому или иному договору международной купли-продажи.

Книга предназначена для специалистов по внешнеэкономической деятельности, студентов, изучающих международное частное право, иных лиц, интересующихся вопросами правового регулирования трансграничной поставки товаров.

Содержание

Предисловие	III
Список используемых сокращений	XIV
Сокращения для основных библиографических источников	XVII
Общие замечания по структуре норм, определяющих сферу применения Конвенции	1
Часть I. Сфера применения и общие положения	3
Статья 1	3
I. Общие замечания	6
II. Квалификация договора в качестве купли-продажи	6
1) Понятие договора купли-продажи	6
2) Договор мены и встречной поставки	7
3) Дистрибьюторский договор, договор франчайзинга и другие договоры рамочного характера	9
4) Консигнационный договор и договоры агентского типа	10
5) Договоры аренды, лизинга, найма-продажи	11
6) Договоры подряда и оказания услуг	13
7) Арбитражное соглашение, соглашение о подсудности и соглашение о выборе применимого права	13
8) Соглашения об изменении и расторжении договора международной купли-продажи	15
III. Товар, в отношении которого может быть заключен договор купли-продажи	15
1) Автономное понятие товара в смысле Конвенции	15
2) Договор купли-продажи предприятия как имущественного комплекса	17
3) Экземпляры программ для ЭВМ и баз данных как товар	18

IV.	Международный характер договора купли-продажи	20
1)	Место нахождения коммерческих предприятий сторон как единственный критерий международного характера	20
2)	Понятие коммерческого предприятия и его признаки	22
3)	Место нахождения коммерческого предприятия и место государственной регистрации (инкорпорации) юридического лица	30
4)	Чье коммерческое предприятие должно учитываться в случае заключения договора через посредника?	32
V.	Применение Конвенции вследствие нахождения коммерческих предприятий обеих сторон в Договаривающихся государствах (пп. а) п. 1 ст. 1 Конвенции)	33
VI.	Применение Конвенции вследствие отсылки норм международного частного права к праву Договаривающегося государства (пп. b) п. 1 ст. 1 Конвенции)	36
VII.	Алгоритм определения применимости Конвенции судами и арбитражами	40
1)	Государственные суды Договаривающегося государства	40
2)	Государственные суды стран, не участвующих в Конвенции	40
3)	Международный коммерческий арбитраж	41
VIII.	Пункт 2 ст. 1 Конвенции — защита разумных ожиданий сторон	45
IX.	Пункт 3 ст. 1 Конвенции — факторы, которые не учитываются при определении применимости Конвенции.	46
X.	Российское гражданское право	47
1)	Квалификация договора международной купли- продажи с точки зрения российского гражданского права	47
2)	Понятие коммерческого предприятия и его аналоги в российском праве	50

Статья 2	52
I. Общие замечания	54
II. Приобретение товара для личного, семейного или домашнего использования	54
1) Критерий, применяемый для целей исключения договоров из сферы применения Конвенции	54
2) Использование товара в различных целях	56
3) Известность целей приобретения товара для продавца	56
4) Соотношение с национальным законодательством о защите прав потребителей ...	57
III. Продажа товаров с аукциона	59
IV. Принудительная продажа товаров	61
V. Продажа ценных бумаг и иных аналогичных объектов ...	62
VI. Продажа водных и воздушных судов	63
VII. Продажа электроэнергии	65
Статья 3	66
I. Общие замечания	68
II. Договоры на поставку товаров, подлежащих изготовлению или производству	69
1) Материалы, необходимые для изготовления или производства товаров	69
2) Существенная часть материалов	71
III. Смешанные договоры на поставку товара, а также выполнение работ или оказание услуг	74
1) Смешанные договоры, на которые распространяется действие п. 2 ст. 3 Конвенции ...	74
2) Выполнение работ и оказание услуг как основная часть обязательств	77
3) Пределы применения Конвенции к дополнительным обязательствам по выполнению работ и оказанию услуг	79
4) Договоры на выполнение объектов «под ключ» (turn-key contracts)	81
Статья 4	82
I. Общие замечания	84
II. Вопросы, которые входят в предмет регулирования Конвенции	85

1) Неисчерпывающий перечень вопросов, прямо поименованных в ст. 4 Конвенции	85
2) Заключение договора как предмет регулирования Конвенции	87
3) Права и обязательства продавца и покупателя как предмет регулирования Конвенции	88
III. Вопросы, которые не входят в предмет регулирования Конвенции	91
1) Действительность договора, его отдельного условия и обычая	91
2) Последствия, которые договор может иметь в отношении права собственности на проданный товар	96
3) Другие вопросы, которые не входят в предмет регулирования Конвенции	97
IV. Зачет встречных требований	98
V. Неустойка, заранее определенные убытки и иные аналогичные средства правовой защиты	99
VI. Бремя и стандарты доказывания	103
Статья 5	109
I. Общие замечания	110
II. Требования, связанные с причинением недостатками товара вреда жизни или здоровью	110
III. Требования, связанные с причинением недостатками товара вреда имуществу	113
IV. Недопустимость конкуренции между положениями Конвенции и нормами национального права	114
Статья 6	117
I. Общие замечания	119
1) Отказ от применения Конвенции или ее отдельных положений, а также распространение ее применения на договор на коллизионном и материально-правовом уровнях	119
2) Наличие соглашения сторон	120
3) Допустимость как прямо выраженного, так и подразумеваемого соглашения сторон об отказе от применения Конвенции или ее отдельных положений	121

Содержание

II. Исключение применения Конвенции на коллизионном уровне.	122
1) Прямо выраженное соглашение сторон об исключении применения Конвенции и применимое к нему право	122
2) Подразумеваемые соглашения об исключении применения Конвенции — выбор сторонами определенного национального права	126
3) Подразумеваемые соглашения об исключении применения Конвенции — выбор сторонами внутреннего национального права.	127
4) Подразумеваемые соглашения об исключении применения Конвенции — наличие пророгационного или арбитражного соглашения . . .	131
5) Подразумеваемые соглашения об исключении применения Конвенции — использование терминологии или проформы, которые соответствуют определенному национальному праву.	132
6) Подразумеваемые соглашения об исключении применения Конвенции на стадии судебного или арбитражного разбирательства.	133
III. Отступление от положений Конвенции или их изменение на материально-правовом уровне . .	134
1) Разновидности соглашений сторон об отступлении от положений Конвенции или их изменении, а также право, применимое к таким соглашениям.	134
2) Допустимые пределы отступления от положений Конвенции или их изменения.	137
IV. Распространение Конвенции на договоры, которые не входят в сферу ее действия (opting-in).	139
1) Отсутствие специальных правил в Конвенции	139
2) Распространение Конвенции на договоры на коллизионном уровне	140
3) Распространение Конвенции на договоры на материально-правовом уровне	142

<...>

Статья 10	144
I. Общие замечания	146
II. Множественность коммерческих предприятий одной стороны	146
1) Решающий критерий выбора коммерческого предприятия	146
2) Известность обстоятельств, касающихся договора и его исполнения, обеим сторонам до или в момент заключения договора	149
III. Отсутствие у стороны коммерческого предприятия. . . .	151

<...>

Статья 12	153
I. Общие замечания	154
II. Последствия применения оговорки по ст. 12 и 96 Конвенции	155
III. Пределы действия оговорки по ст. 12 и 96 Конвенции	161
1) Зависимость от места нахождения коммерческих предприятий сторон и эффект erga omnes	161
2) В каких пределах исключается применение положений Конвенции?	163

<...>

Часть IV. Заключительные положения

Статья 89

Статья 90

1) Общие положения	168
2) Международные соглашения с участием России, которые содержат унифицированные материально- правовые нормы, направленные на регулирование договоров международной купли-продажи товаров	169
3) Международные соглашения, содержащие унифицированные коллизионные нормы — отсутствие приоритета над положениями Конвенции	177

Содержание

4) Местонахождение коммерческих предприятий сторон в странах-участницах соответствующего международного соглашения	179
5) Акты Европейского Союза (регламенты и директивы)	180
Статья 91	182
Статья 92	185
Статья 93	190
Статья 94	195
1) Государства, сделавшие оговорку, и условия заявления оговорки	197
2) Последствия заявления оговорки в соответствии с п. 1 ст. 94 Конвенции	198
3) Последствия заявления оговорки в соответствии с п. 2 и п. 3 ст. 94 Конвенции	200
Статья 95	202
I. Причины появления оговорки и сделавшие ее государства.	203
II. Пределы действия оговорки.	205
1) Ситуации, в которых может действовать эффект оговорки	205
2) Эффект оговорки при рассмотрении спора в судах государства, сделавшего оговорку.	206
3) Эффект оговорки при рассмотрении спора в судах Договаривающегося государства, не сделавшего оговорку.	208
4) Эффект оговорки при рассмотрении спора в судах государства, не участвующего в Конвенции	211
5) Эффект оговорки при рассмотрении спора в международном коммерческом арбитраже.	212
Статья 96	215
Статья 97	219
Статья 98	223
Статья 99	225

Статья 100	230
1) Общие положения	232
2) Применение Конвенции к вопросам заключения договора (п. 1 ст. 100 Конвенции)	233
3) Применение Конвенции к остальным вопросам (п. 2 ст. 100 Конвенции)	234
Статья 101	237
Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров [текст]	240
Статус Конвенции ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров	274
Хронологическая таблица актов присоединения к Конвенции ООН 1980 г. о договорах международной купли-продажи товаров	278

Книги, які можуть вас зацікавити



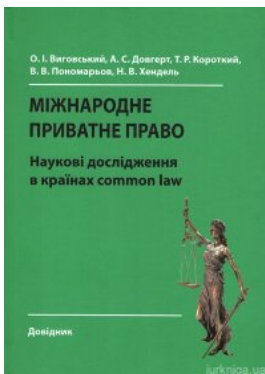
Світова п'єса. Правові явища в шекспірівських історичних хроніках. Видання друге



Закон України «Про товариства з обмеженою та додатковою відповідальністю»



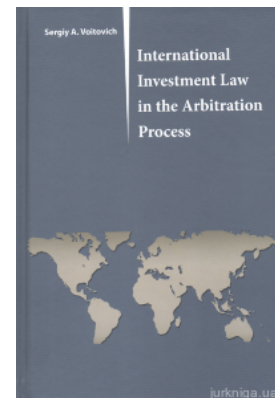
Міжнародне приватне (колізійне) право України: правосуб'єктність осіб (теоретико-методологічні аспекти)



Міжнародне приватне право: наукові дослідження в країнах common law: довідник



Господарський процесуальний кодекс України



International Investment Law in the Arbitration Process

Перейти до галузі права
Міжнародне приватне право



[Перейти на сайт →](#)