

Міністерство освіти та науки України
Міжнародний гуманітарний університет

С. І. Цуркану, К. В. Громовенко

МІЖНАРОДНЕ КОМЕРЦІЙНЕ ПРАВО

Навчально-методичний посібник

Одеса
2018

УДК 341.96:347.7(075)
Ц 87

Рекомендовано до друку Навчально-методичною радою
Міжнародного гуманітарного університету.
(протокол № 1 від 30.08.2018 р.)

Автори:

С. І. Цуркану, кандидат юридичних наук, доцент, доцент кафедри міжнародного права та порівняльного правознавства Міжнародного гуманітарного університету;

К. В. Громошенко, кандидат юридичних наук, доцент кафедри міжнародного права та порівняльного правознавства, директор Інституту права, економіки та міжнародних відносин Міжнародного гуманітарного університету

Рецензент:

В. Є. Селезньов, кандидат юридичних наук, доцент кафедри міжнародного та європейського права Національного університету «Одеська юридична академія».

Цуркану С. І.

Ц 87 Міжнародне комерційне право : навч.-метод. посіб. / С. І. Цуркану, К. В. Громошенко. – Одеса : Видавничий дім «Гельветика», 2018. – 124 с.

ISBN 978-966-916-630-2

У навчально-методичному посібнику викладені основні питання міжнародного комерційного права та міжнародних розрахунків, розкрито зміст тематики дисципліни з посиланнями на літературу. Навчально-методичний посібник призначений для студентів Інституту права, економіки та міжнародних відносин Міжнародного гуманітарного університету, а також для практичних робітників у сфері правового регулювання міжнародної комерційної діяльності.

УДК 341.96:347.7(075)

ЗМІСТ

Робоча програма з дисципліни	4
Вступ	5
Теми лекцій.....	6
Плани семінарських занять	18
Література	31
Судова практика.....	38
Принципы международных коммерческих договоров (принципы УНИДРУА (UNIDROIT)	39
Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров	73
Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів	108

РОБОЧА ПРОГРАМА З ДИСЦИПЛІНИ

№ з/п	ТЕМА	Денна	
		Лекц.	Сем.
1.	Міжнародне комерційне право: поняття, предмет та методи правового регулювання	2	2
2.	Джерела правового регулювання міжнародних комерційних відносин	2	2
3.	Концепція <i>lex mercatoria</i>	2	2
4.	Договір міжнародної купівлі-продажу товарів	2	2
5.	Окремі види міжнародних комерційних договорів	4	4
6.	Міжнародні розрахунки та валютні операції	2	2
7.	Правове регулювання зовнішньоекономічної діяльності в Україні	2	2
	Всього:	16	16

ВСТУП

Міжнародний ринок економічного обміну свідчить про поглиблення глобалізаційних процесів та поступове формування єдиного правового поля регламентації міжнародних комерційних відносин. Разом з тим, самі комерційні відносини знаходяться в процесі диверсифікації, що обумовлює нові виклики як національним законодавцям, так і міжнародній міжнародним організаціям, якій займаються розробкою приватноправових норм у сфері торгівлі. Відповіддю на даний виклик стає мобільність формування норм права міжнародною бізнес спільнотою, і, як наслідок, на сьогоднішній день сформувалося нове, «недержавне» право, – транснаціональне торгове право (*lex mercatoria*). Це частково вирішило практичні проблеми прогалин правового регулювання міжнародних комерційних відносин, але обумовило чимало питань теоретичного характеру. Зокрема, як співвідносяться між собою національне, міжнародне економічне право, міжнародне приватне право, транснаціональне торгове право та міжнародне комерційне право; яку юридичну силу мають норми *lex mercatoria* та який механізм їх реалізації.

Зазначені тенденції правового розвитку комерційних відносин справляють вплив на формування та дію усталених норм міжнародного права. Якщо у другій половині 20 століття найбільш поширеною формою економічного обміну був договір купівлі-продажу товару, то на сьогоднішній день його «витісняють» такі модерні види договірних конструкцій як дистриб'юторський договір, договір факторингу, агентський договір, договір франчайзингу та ін. Про це свідчить правозастосовна та законодавча практика зарубіжних країн. Суб'єкти господарювання України доволі повільно сприймають прогресивні тренди з огляду на практику Міжнародного комерційного арбітражного суду, яка свідчить про превалювання договору купівлі-продажу над іншими договірними формами.

Специфічною рисою міжнародного комерційного права є й неможливість укладення і виконання міжнародного контракту без знань публічно-правових норм, що регулюють зовнішньоекономічну діяльність. Однак, слід враховувати, що норми публічного права України поширюються лише на територію нашої держави (де деякими винятками) і включають різні сфери правового регулювання, – від митного оформлення до валютного регулювання.

Таким чином, навчально-методичний посібник з «Міжнародного комерційного права» стане у пригоді як практичним працівникам, так і тим, хто тільки починає свій шлях у юриспруденції.